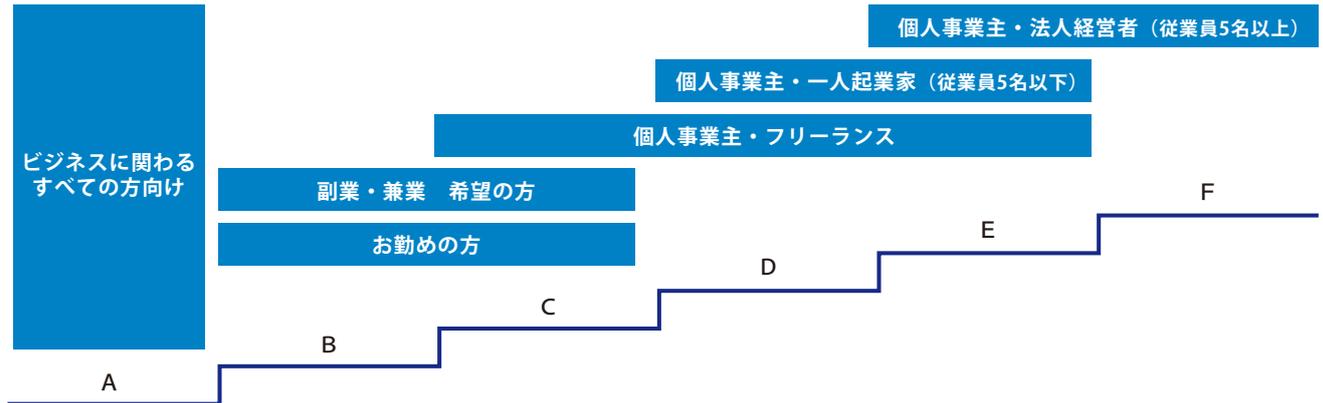


【目標年商】



【コース名】

A ライフ&ビジネス ミッション発見 1dayワークショップ 理念策定プログラム	B 経営力 実践ビギナー 個人ビジネス基礎 プログラム	C 経営力 実践ベーシック 起業家育成 プログラム	D 経営力 実践ビギナー&ベーシック セルフブランディング マスタープログラム	E 経営力 実践アドバンス 事業家育成 プログラム	F 経営力 実践マスター 法人経営者育成 プログラム
---	--	--	--	--	---

【テーマ】

人生とビジネスの 方向性決定	起業力	集客力	起業力+集客力	高収益 安定収入	社長が1週間休める 仕組みづくり
-------------------	-----	-----	---------	-------------	---------------------

【期間】

1日	1ヵ月	3ヵ月	4ヵ月	3ヵ月	6ヵ月
----	-----	-----	-----	-----	-----

【内容】

個人の理念をつくり、揺れないキャリアづくりや自分軸、不安の明確化などワークを通して、自らの「強みの輪」を使い人生の質を上げる。	自分の人生とビジネスの目的を明確にする。ビジネス基礎を学んで、自力で収入が得られるビジネスの種類や商品を決定する。	会社、事業、商品、自分自身と他社との差別化を行うための「セルフブランディング」としてSNSでの情報発信や集客などを実践する。	自分の人生とビジネスの目的を明確にする。ビジネス基礎を学び「セルフブランディング」としてSNSの情報発信、集客などを実践する。	事業理念の達成と事業計画における売上アップ「高利益率商品の設計」「高成約セールス手法」「マーケティングフロー」の習得と実践を行う。	社長が現場から離れ意思決定に集中できるための組織づくり「経営の仕組み化」を行う。自ら経営を改善できる組織づくりを実践する。
---	---	--	---	---	---

【受講料】
(税抜)

4.98万円	19.8万円	39.8万円	48万円	69.8万円	120万円
--------	--------	--------	------	--------	-------

ビジネス概論	—	起業・経営の種類を学ぶ	個人ビジネスとは何か？違いを知る	起業・経営の種類。違いを知る	高収益事業 ビジネス概論	経営の意義と 経営者の役割
理念策定	自分自身の人生と キャリアを見つめ直し 収入を考える	人生&ビジネス 私の「好きなこと」を 収入に変える	個人&事業 (ビジネスと社会)	人生&ビジネス 個人&事業 (やりがいと収入)	経営理念と 会社の存在意義を 明確にする	経営理念と 会社の存在意義を 社員へ浸透
ブランディング (信用作り)	肩書と プロフィール	名刺と SNS活用	屋号・肩書と プロフィール	名刺とSNS活用 屋号・肩書と プロフィール	社名・役職と 肩書(専門家名) プロフィール・SNS活用	経営者と コーポレート ブランディング
商品設計	—	商品設計概論 (既存、他社、自社商品)	集客用 商品設計	商品設計概論 集客用商品設計	高収益 商品開発	高収益と 高リピート 商品開発
セールス& 決済システム	—	オークションや 個人間取引での実販売	対面自己紹介 トークスクリプト カード決済	オークション 対面自己紹介 トークスクリプト	セールス・スクリプト ロールプレイング 高額商品の決済	セールス マニュアル
集客	—	ビジネス 仲間作り	SNS集客 イベント集客	ビジネス人脈活用 SNS集客 イベント集客	対面集客	対面集客 SNS集客 広告集客
リピート ビジネス構築	—	交流会 お茶会	コミュニティ ビジネス入門	交流会 コミュニティ ビジネス入門	リピート型 商品の開発 (LTVの導入)	事業連携での 高LTV戦略
事業計画	—	家計簿 (生活費の確保)	事業計画 集客管理表	家計簿 事業計画 集客管理表	事業計画 クローキング率計測 月次決算(法人化の検討)	経営計画、事業計画、 行動目標、進捗管理、 月次決算
資金繰り	—	起業前に行う 資金調達	—	起業前に行う 資金調達	—	無保証人無担保での 資金調達と 事業計画策定
人材育成	—	—	—	—	—	人材採用方針 雇用法整備 役割分担・人事考課
業務自動化	—	—	—	—	—	ワークフロー分解 ボトルネック解消 ITによる自動化

※【講義内容および受講料】当協会は常に受講内容の品質向上に努めております。そのため、品質向上に伴いまして受講料・内容が変わる場合があります。また、受講する国によっても変わる場合がございますので予めご了承ください。

JPBA認定講師育成コース

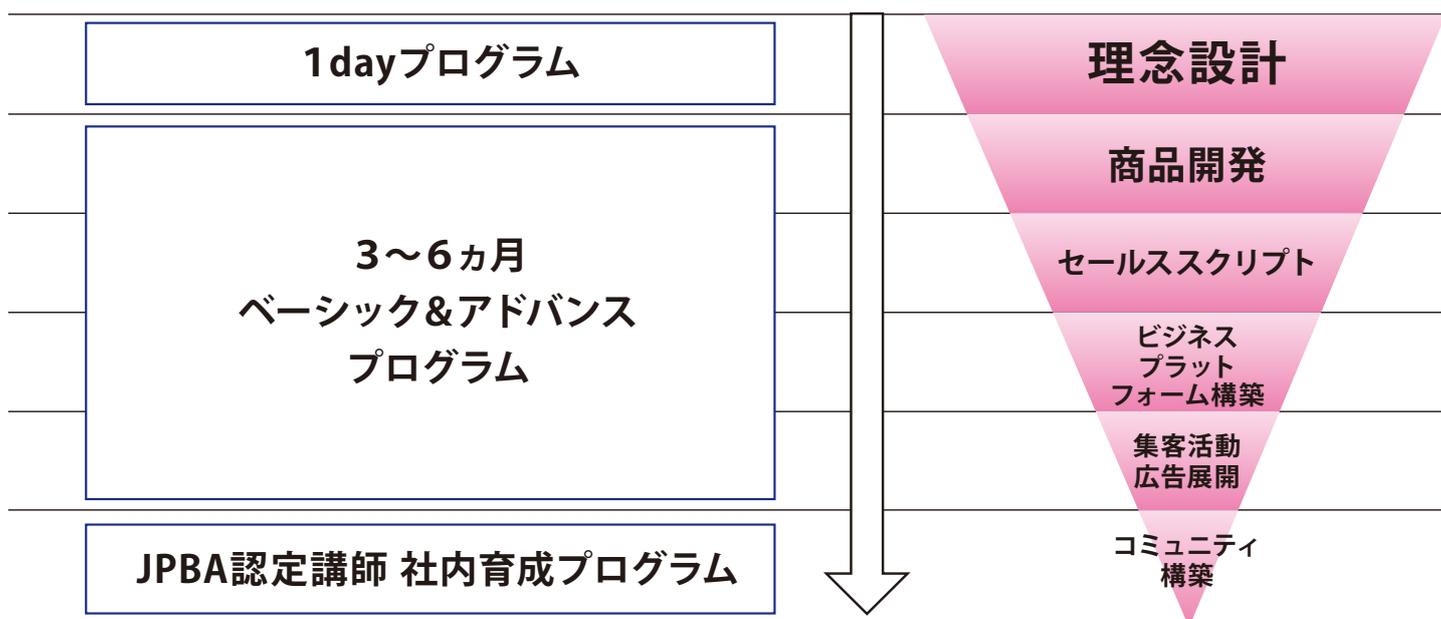
コース名	テーマ	対象	内容	受講料(税抜)
JPBA認定講師育成プログラム	自社、他社問わず経営課題を的確に解決できる「経営力」を持ったビジネスパーソンの育成	<ul style="list-style-type: none"> JPBA 経営力アップコース（グループおよび企業内研修）を2科目以上の受講を修了した方 顧客に経営アドバイスを求められるパーソナルビジネスコンサルタントとして活躍したい方 	JPBA 認定の講師、パーソナルビジネスコンサルタントとして活躍するための必須要件である「オンラインスクールの構築方法」、授業動画の撮影、編集、機材選定、勉強会やセミナーの実施方法について学び、商圏拡大と労働時間を使わず売上をアップさせる方法を学び、実践する。	59.8万円（3ヵ月）

JPBA認定講師による個別経営指導

コース名	テーマ	対象	内容	顧問料(税抜)
業績改善パーソナルビジネスコーチング	月収100万円を達成するマインドセットとビジネススキル	<ul style="list-style-type: none"> フリーランスや個人事業主の方 専門家、士業などで顧客にアドバイスを求められる方 雇用経験がない法人の方 	収入、売上アップや労働時間削減が必要な、起業前または正社員を雇用していない事業主・経営者対象に JPBA 認定講師がマンツーマンで依頼主に対し継続的な経営指導を行う。	9.8万円/月～（6ヵ月～）
自律型人材育成エグゼクティブコーチング	会社代表の意思を汲み取り自ら経営課題を解決する「社長の右腕」「自律型人材」の育成	<ul style="list-style-type: none"> 正社員の雇用が3名以上の法人代表の方（または雇用経験がある方） 会社を2社以上持っている経営者の方 海外でビジネスをされている方 会社役員の方 管理職の方 	社長の右腕を育成する、社員にメンタル改善を促す、顧客層を変えるなど大きな目標を達成する場合のステージアップに必要な経営者マインドと現場での対応方法を JPBA 認定講師が企業顧問となり「自律型人材」を育て組織的に業績をアップさせる人材育成法の指導を行う。	25万円/月～（6ヵ月～）
理念経営・事業改善法人経営コンサルティング	長期的に組織が繁栄するための「理念経営策定」と「経営の仕組み化」による業績改善、自ら経営課題が解決できる役員・管理職・社員の育成	<ul style="list-style-type: none"> 正社員の雇用が10名以上の法人代表の方 会社を2社以上持っている経営者の方 海外でビジネスをされている方 2代目経営者の育成をしたい方 事業継承で悩んでいる方 経営課題の改善が急務な法人や会社代表の方 	「2代目経営者の育成」や「早急な業績改善」「新規事業の立ち上げ」など次世代経営が必要な企業・事業に対し、全社的に経営の「あり方」や「組織編成」を見直し、企業理念の浸透と事業戦略を再構築を行い、「継続繁栄する組織づくり」と「具体的な経営課題の解決」を JPBA 代表理事が経営者、役員に直接指導を行う。	50万円/月～（6ヵ月～）

企業研修プログラム / 全社員の経営力実践と自律型人材育成

自社オリジナルプログラム「PBF®（パーソナルビジネスフレームワーク）」を使い、自律型人材育成、経営力の強化、管理職の業務改善を段階的に学べるプログラム。経営者、役員、管理職、社員が「事業の基礎」「事業の改善」を体系的に学び、売上アップ・労働時間削減などの経営改善を行えるようになる。



企業の課題解決ごとにカスタマイズしてカリキュラムを作っていきます。
経営改善を自ら行いたい経営者・管理職。また、すべての社員に経営力を身につけたい方に最適です。

